

Presentatievaardigheden

een zinloze masterclass

Cobus van der Poel

Format disclosure-slide Sprekers op nascholingsbijeenkomsten

- Toelichting voor sprekers; artikel 7.1.2. van de Gedragscode Geneesmiddelenreclame. Om sprekers tijdens een nascholing te helpen bij de naleving van de verplichting om banden transparant te maken, hebben de KNMG en de CGR bovenstaand format voor een disclosure sheet ontwikkeld en afgestemd met de IGZ.
- Sprekers worden geacht een disclosure sheet volgens dit format (desgewenst in eigen opmaak) te tonen voordat zij aan de inhoudelijke presentatie beginnen. Het publiek dient in staat te zijn van de inhoud van het disclosure sheet kennis te nemen. De disclosure sheet zal ook deel moeten uitmaken van eventuele 'handouts' van de presentatie. De disclosure sheet wordt ook gebruikt bij de beoordeling van nascholing in het kader van accreditatie

Wat gaan we doen?

- Het doel van presenteren
- Vragen stellen
- Een beetje oefenen

Beantwoord de volgende vraag

Achternaam A t/m L:

- Wat moet je doen om een goede presentatie te geven?

Achternaam M t/m Z

- Stel u komt bij een presentatie vandaan. Waaraan merkt u dan dat het een goede presentatie is geweest?

Beantwoord de volgende vraag

Stel dat deze masterclass nuttig voor u is geweest. Waaraan zult u dan na afloop merken dat het nuttig is geweest?

Of anders gezegd:

Stel, u geeft een volgende presentatie, waaraan zult u dan merken dat het beter gaat?

Doel en middel

Het doel van een presentatie is het overbrengen van een boodschap

Alle andere zaken die bij een presentatie komen kijken, zijn middelen

Middel als doel = stress

Eerder succes

Wat ging er al goed?

Waar merkte je dat aan?

Wat heeft eraan bijgedragen dat...?

Wat heeft er nog meer aan bijgedragen dat...?

Wat maakte dat voor jou mogelijk...?

Eerder falen

Wat ging er nog niet goed?

Waar merkte je dat aan?

Wat heeft eraan bijgedragen dat...?

Wat heeft er nog meer aan bijgedragen dat...?

Wat maakte dat voor jou onmogelijk...?

Presenteren is een vaardigheid

Doelbewust oefenen is daarom belangrijk om beter te worden

Technieken...

“U kent vast wel...”

- De spreker die iedereen inspireert
 - Is een spreker die bevlogen is/zijn onderwerp interessant vindt
- De spreker die met iedereen een praatje kan maken
 - Is een spreker die oprecht geïnteresseerd is in de ander
- De presentatie waarvan het verhaal bleef hangen
 - Van een spreker die weet wat hij wil vertellen

De boodschap

Het doel van een presentatie geven, is het overbrengen van een boodschap.

Vertel elkaar je boodschap

Stel vragen aan de verteller

Vertel je verhaal in vier stappen

De boodschap overbrengen

Voor de presentatie begint...

Doelbewust oefenen

Wie wil er oefenen voor de groep?

Technieken

Multitasken is moeilijk (zo niet onmogelijk)

Tijdens de presentatie kun je alleen met je verhaal bezig zijn

Tenzij je supergetraind bent, zoals een acteur

Gedachten over...

- PowerPoints
- Het verhaal uitschrijven
- Stemgebruik
- Houding

Vragen of opmerkingen?